



Jean Jacques GIMARET





Déroulement

- Groupe Bonduelle
- Bonduelle Frais :
- Le Marché de la Salade 4ème Gamme en France
- Les produits
- Les pistes de développement de l'entreprise



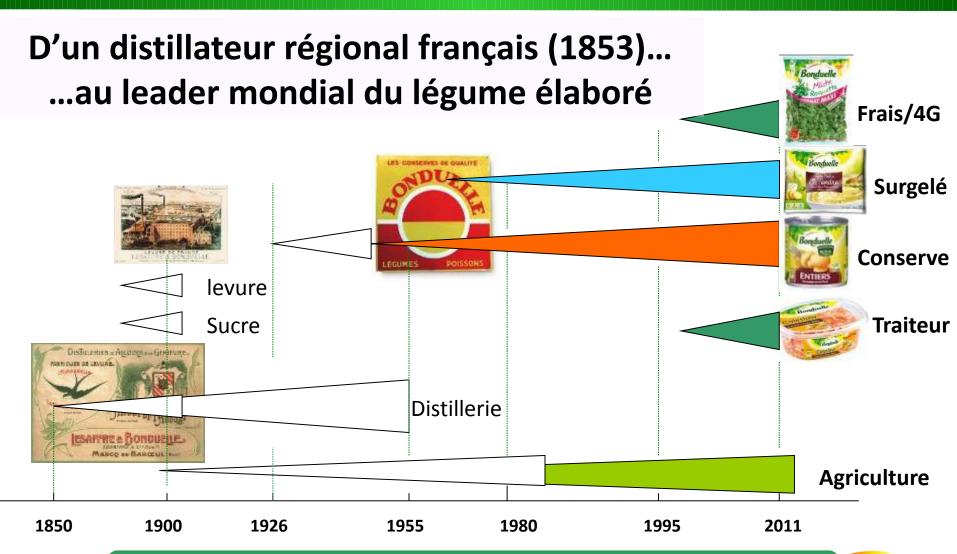








Histoire et stratégie



6 GÉNÉRATIONS FAMILIALES
IMPLIQUÉES DANS LA TRANSFORMATION AGRICOLE





Histoire et stratégie

Bonduelle : le légume, rien que le légume

- JS LES LÉGUMES ...
- **S TOUTES LES TECHNOLOGIES ...**
- TOUTES LES MARQUES ...
 - S TOUS LES CIRCUITS ...
 - PARTOUT DANS LE MONDE

BONDUELLE: PURE PLAYER DU LÉGUME





Le Groupe Bonduelle aujourd'hui



(1/3 France 1/3 autres pays UE 1/3 hors Europe) 10 000 collaborateurs

> Implanté dans 20 pays Marque présente dans 80 pays

> > GMS / hors fover Marque + Private labels









100 000 ha cultivés



Une organisation en 4 pôles

PDG = Christophe Bonduelle

ZONE EUROPE

HORS ZONE EUROPE

"BONDUELLE LONG LIFE" DG: Ph Carreau DG: P Bredeloux DG: D Vielfaure

Conserves Surgelés

Marques:

- Bonduelle
- Cassegrain
 - Clients

Retail / RHF

"BONDUELLE FRESH"

Traiteur Frais 4G

Marques:

- Bonduelle
 - Clients

Retail / RHF

"BONDUELLE **AMERICAS**"

> Conserves Surgelés

Marques:

- Bonduelle
- Arctic Gardens
 - Clients

Retail / RHF

"BONDUELLE DEVELOPMENT DG: B Bonduell

> **Toutes Technologies**

> > **Marques:**

- Bonduelle
 - Globus
 - Clients

Retail / RHF





Bonduelle Frais





Historique Bonduelle Frais

Acquisitions et partenariat en EUROPE:



1997





2000-2001



2004

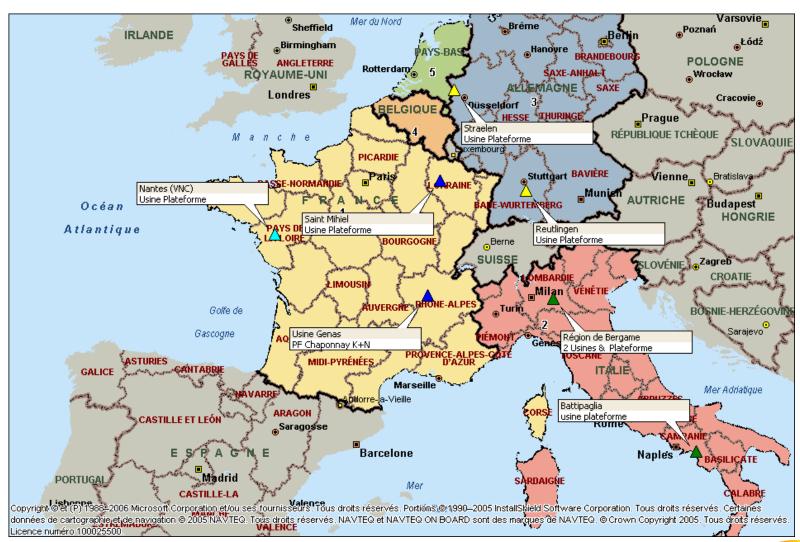


2007: partenariat





Sites industriels



2011: ouverture de San Paolo D'argon au Nord de l'Italie (Bergame)
 la plus grande usine 4ème gamme d'Europe



Bonduelle Frais France

- **♦** 17 ans de 4ème gamme
- 450 collaborateurs
- GMS / RHF Marque Bonduelle / Marques Clients
- 3 usines de fabrication / Siège social près de Lyon
- Une stratégie centrée autour de la salade





Les matières premières

- 180 producteurs en Europe
 - 3 pays leaders : Italie, France, Espagne
- 1 ferme en Espagne : Huerta à Murcia
- 4 Organisations de producteurs
 - Vitaprim et Val Nantais à Nantes, Ille Roussillon à Perpignan, OASI en Italie





Les jeunes pousses sous grands abris





La mâche Nantaise



duelle



La mâche sous grands abris





La récolte de la mâche





La cultures sous petits abris







Le zéro OGM

La lutte raisonnée contre les parasites : des traitements au moment opportun avec la juste quantité pour un faible impact sur l'environnement



Charte d'Approvisionnement Bonduelle

Le juste besoin en fertilisants pour la protection des sols

L'utilisation de moyens d'irrigation économisant l'eau tels que le goutte à goutte et la rampe pivot

L'amélioration continue des techniques de récolte :
Réduction des pertes au champ,
Moindre impact des matériels sur la structure des sols
Baisse de la consommation de carburant





- 95% des producteurs sous contrat
- Un cahier des charges plus exigeant que nécessaire
- BONDUELLE : reconnu pour la qualité de ses produits
- Obtention de la certification IFS de nos usines (Intl.Food Standard)

Genas + St Mihiel + Val Nantais Version 6 (niveau Haut)

Genas + Val Nantais
Certificat BIO

St Mihiel
Certifié BIO sur l'expédition







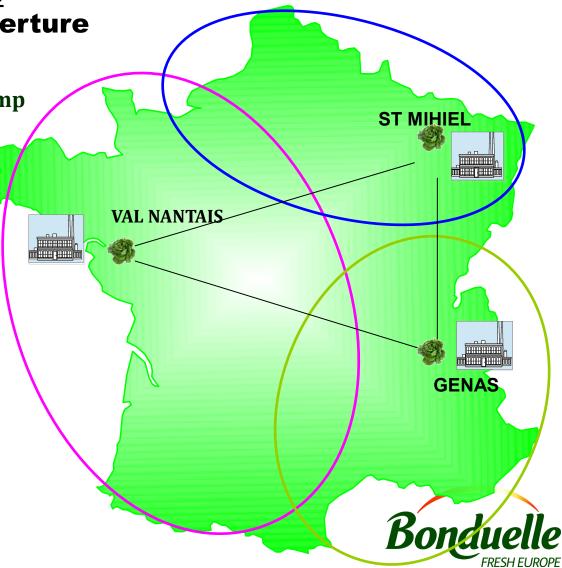
3 usines Frais en France pour une couverture optimale

Réduction du délai du champ aux consommateurs

Fabrication tous les jours

Un produit extra-frais

[Taux de service et Qualité produits]





Ex Essais variétaux à Murcia :

- Résistance montaison, brémia, pucerons
- Poids unitaires
- Rendements
- Délitements
- Tailles de feuilles ...











La 4ème Gamme : une catégorie importante



Plats cuisinés frais **771 M€**

Fleury Micho







Pâte à tartiner **373 M€**



Fruits secs 208 M€

Soupes et sauces fraîches 121 M€

Salades 4G = 430 M€ soit 89% de la 4G



Point Marché Salades 4G

HMSM

Intervenants - Part de marché valeur

- Bonduelle est présent sur le marché des Marques Distributeurs
- Bonduelle => 2ème marque nationales sur le marché

PDM CA SALADES par marque - HMSM





Nos Clients



































Géant















Les produits aux marques distributeurs

















Les produits à marques Bonduelle [DLC + 2]]







[Nouvelles variétés inédites en 4G]











Stratégie Amont



- → <u>Stratégie Bonduelle =</u>
 - Soutenir la filière en revalorisant les contrats avec nos producteurs :
- Investissements (ex : abris, matériel, vacuum ..)
- □ Diminution des intrants → de + en + de désherbage manuel → coût MO
 - Dévr des méthodes alternatives pour préserver qualité et environnement









<u>Participation à des programmes prospectifs</u> <u>Projet «FUL» (Ferme Urbaine Lyonnaise)</u>

- Projet géré par des urbanistes + architestes + ISARA + INSA + Bonduelle ...
- Bâtiment 6om x 17m

Autonome en énergie et faible consommateur d'eau (2,5l par salade vs 25l en

moyenne à date)

- Culture en hydroponie
- Production verticale sur plateaux
- 600 000 salades par an
- 90% de pesticides en moins avec un obj à O
- Obj du test = valider l'approche agro et l'acceptation consommateurs